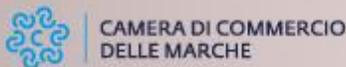


FOCUS SVIZZERA

mobile/meccanica



**PROGETTO DI SVILUPPO DEL BUSINESS DELLE AZIENDE
MARCHIGIANE NEL MERCATO ELVETICO**

FASE 1: SELEZIONE DELLE IMPRESE PARTECIPANTI

Output: report sulla selezione effettuata (criteri e motivazioni)

Periodo: marzo 2022

1

- Analisi di pre-fattibilità sulla base dei company profile forniti dalle imprese marchigiane candidate al progetto

2

- Videocall *one to one* con le imprese marchigiane «più promettenti», al fine di individuare in modo chiaro il loro target e le relative esigenze

3

- Selezione definitiva delle imprese marchigiane maggiormente in linea con le esigenze/opportunità del mercato elvetico

FASE 2: RICERCA PARTNER COMMERCIALI ESTERI

Output: report dettagliato come da successiva slide

Periodo: aprile – giugno 2022

1

- Ricerca, selezione e costruzione di un dbase di potenziali partner svizzeri per le imprese marchigiane selezionate

2

- Condivisione del dbase con le aziende marchigiane e scelta definitiva delle imprese elvetiche da contattare

3

- Primo contatto tramite email con le imprese elvetiche selezionate e successivo follow up telefonico effettuato dalla CCIS

Esempio di report in esito alla FASE 2

Azienda	Descrizione	Sito	Indirizzo	Tel. aziendale	Email aziendale	Titolo	Nome	Cognome	Ruolo	Lingua	Commenti recall
Ingenus Pharmaceuticals Sagl	Azienda farmaceutica con sede negli Stati Uniti con impianti di produzione, ricerca e sviluppo negli Stati Uniti, in Svizzera e in India. Sviluppa, produce e commercializza farmaci generici di qualità tra cui prodotti transdermici, parenterali, semi-solidi, iniettabili e a rilascio prolungato, Ingenus è ben posizionata per diventare un leader nell'industria farmaceutica generica.					Sig.	Paolo	R.	C.E.O.	Italiano	Contatto telefonico con sig. R. che è disponibile per una call di presentazione con l'azienda il giorno 13.01.22 alle ore 10
Alpex Pharma SA	Società farmaceutica attiva nella Ricerca & Sviluppo, nella produzione di ODT (Orally Dispersible Tablet) chiamate anche "fast melt" e compresse effervescenti.					Ing.	Andrea	B.	Resp. Comm.	Italiano	Contatto telefonico con Sig. Andrea P. che ha richiesto di inviare una mail di presentazione dell'azienda all'indirizzo email del sig. Rossi. - IT manager. Mail di presentazione inviata al sig. Rossi. Contatto telefonico con sig. Rossi in attesa di riscontro.
Sintetica SA	Sintetica è una società farmaceutica che fornisce anestetici e analgesici iniettabili ai pazienti, attraverso attività di ricerca&sviluppo, produzione e marketing.					Dott.	Marco	V.	Direttore Produzione	Italiano	Inviata email all'indirizzo diretto di Giorgio T., Executive Assistant Corporate CEO, la quale ha creato il contatto con il sig. Davide F. - IT manager. Dopo qualche telefonata di sollecito, il Sig. F. ha dato la disponibilità a effettuare una call con l'azienda.
APR Applied Pharma Research SA	APR è un'azienda farmaceutica focalizzata sullo sviluppo e la commercializzazione globale di prodotti innovativi, ricerca e sviluppo per rispondere a bisogni insoddisfatti in aree terapeutiche specializzate e malattie rare.					Ing.	Daniele	C.	IT Manager	Italiano	Contatto telefonico con sig. C. al numero diretto: hanno già software ERP navision limitato a fatturazione e contabilità, ma inoltra volentieri la nostra richiesta al reparto che se ne occupa. Sollecitato, ha risposto di aver inoltrato la richiesta al reparto competente.

Esempio di report in esito alla FASE 2

Azienda	Descrizione	Sito	Indirizzo	Tel. aziendale	Email aziendale	Titolo	Nome	Cognome	Ruolo	Lingua	Commenti recall
Cerbios-Pharma SA	Cerbios è una società privata svizzera specializzata nello sviluppo e nella produzione di API chimici e biologici per i suoi partner mondiali.					Sig.ra	Daniela	L.	Resp. Comm.le	Italiano	Contatto telefonico con sig.ra L. che ha richiesto l'invio della mail di presentazione. Sollecitata, non ha dato seguito.
Fordras SA, a Bioseutica Company	Fordras è il distributore/rivenditore mondiale di Lysozyme Hydrochloride API di Bioseutica Group.					Sig.	Claudia	G.	C.E.O.	Italiano	Contatto telefonico con sig.ra G.: non sono interessati ad approfondire il discorso in quanto tutto ciò che concerne l'IT è gestito dalla casa madre. Hanno un software gestionale interno gestito appunto dalla casa madre in Olanda.
Helsinn Advanced Synthesis SA	Gruppo biofarmaceutico nel settore della cura di supporto del cancro e nelle terapie oncologiche, che sviluppa, produce e commercializza piccole molecole nella medicina di precisione.					Sig.	Tiziano	F.	IT Manager	Italiano	Contatto telefonico con sig. F. che chiede l'inoltro della mail di presentazione dell'azienda XXX al collega Federico B. Sollecitato, non ha dato seguito.
Linnea SA	Azienda svizzera con 40 anni di esperienza nella lavorazione di ingredienti botanici naturali.					Sig.ra	Nadia	P.	Resp. Produzione	Italiano	Contatto telefonico con sig.ra B.: al momento la sig.ra Nadia P. è occupata, ma sollecita per un riscontro. Inviata nuovamente email di presentazione dell'azienda XXX alla sig.ra Nadia P., non ha dato seguito.

FASE 3: ORGANIZZAZIONE INCONTRI B2B

Output: incontro b2b digitale con potenziale partner svizzero

Periodo: maggio – luglio 2022

1

- Organizzazione degli incontri b2b in caso di matching favorevole e assistenza, se richiesta, durante gli stessi

2

- Supporto nell'organizzazione di un eventuale successivo incontro in presenza, se richiesto dall'azienda marchigiana, presso gli uffici della CCIS (Zurigo, Ginevra, Lugano) o presso la sede dell'azienda elvetica

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Fase 1

- Gratuita

Fase 2

- € 500,00* comprensivo del primo, eventuale, incontro b2b online

Fase 3

- € 300,00* per ogni incontro b2b concordato con l'azienda, successivo al primo

*la quota è stata ridotta grazie al contributo pubblico erogato da TECNE a titolo di «*de minimis*»